

两台电脑、四部国际长途,诈骗团伙选出长得帅气、普通话好的任总经理——

成立假公司 专门骗台商

“你是青岛渝港进出口公司吗?你们要的八万套反光雨衣我已准备好了,什么时候发货呀?”电话那端,台商陈先生焦急地问。当民警告诉他根本没有什么渝港公司,是一伙人注册了假公司,用假名字印制了各种头衔的名片,刻制假公章,制造的一桩合同诈骗案时,陈先生简直不敢相信,反应过来后,他连连感谢民警帮他避免了更大的损失。1月28日,四方区人民检察院将高某、徐某及卞某提起公诉,其他4人另案处理。

诈骗老手卷土重来

2003年5月,河南人刘某、胡某夫妇集累了高某、徐某

等同乡,在青岛开设假公司行骗。罪行败露后,刘某夫妇潜逃,高某、徐某被抓获,并被青岛市市南区人民法院判处有期徒刑3年。3年后,刘某夫妇再次纠集高某、徐某、卞某等9人从河南来青,在四方区嘉定路租赁了办公室和会议室,安装两台电脑、4部国际长途电话,办理了“青岛渝港进出口有限公司”的假证照,包装成一个大公司。9个人做了诈骗分工,由长得比较帅气、普通话讲得好的卞某任总经理,化名李钰坤,高某化名薛中海、头衔是业务主任,胡某则化名刘巧玲,头衔是财务处长,主犯刘某在幕后指挥。各项行骗手段准备就绪,他们开始钓鱼上钩。

签假合同台商上当

从2006年9月11日开始,高某等人根据中国台湾黄页电话簿上的号码,用4部国际长途频频往各个公司打电话。某公司的陈经理接电话听说要订购8万套价值86万美元的反光雨衣时,他立即飞来青岛,亲自探个虚实。看到公司很正规,尤其看到注册资金1000万元的“青岛渝港进出口有限公司”执照后,更是深信不疑。为了把戏演真,不让陈先生看出破绽,高某、徐某等人装模作样对陈先生所带的反光雨衣样品进行检验。高某拿着样品出去转了一圈,回来

以,签合同吧。”合同签订后,又叫来装扮成财务处长的刘某审核,然后才盖上图章。他们叮嘱陈先生一定要保证质量,及时交货。

这么爽快做成一笔大生意,陈先生很高兴,请几人大吃一顿。席间,刘某提出要请示董事长和上级公司,才能尽早给预付款,需要送礼,否则合同可能作废。为了使这笔生意尽早做成,陈先生答应出钱买礼品。酒足饭饱后,他们领陈先生来到商场,购买了4条金项链、3个吊坠,价值5.8万余元,首饰统统进了刘某、胡某夫妇囊中。

再次行骗落入法网

尝到甜头的诈骗团伙广泛

联系台商客户,高某又与一做水果生意的台商黄老板联系上了,一张口就要5000吨台湾产水果。听说要这么多大量的水果,黄老板很高兴,当即乘机来到青岛。在商场上打拼多年的黄老板没有急于谈生意,而是到台办咨询“青岛渝港进出口有限公司”的情况,后得知根本没有这个公司,黄先生报案。

公安机关将行骗窝点端掉,高某、徐某等7人被抓获,一直在幕后操纵的刘某夫妇闻风而逃。而不知情的陈先生回台后,购买材料,加工了反光雨衣准备发货。就在发货前,他打来电话确认,被民警告知实情。

赵黎 江石平 吕玉慧

超载怕处罚 高速路甩客



晚报讯 昨天上午10时,济青高速开展春运严查。民警巡逻时突然发现一大群人站在高速公路边上,一名抱孩子的妇女还在大哭啼啼。“我们被害惨了,客车把我们赶下来了!”话还没说完,这名妇女已经泣不成声。民警得知,他们乘坐到济南的车,听说前方有交警检查站,为免遭处罚,车主强行将他们赶下车,一走了之。民警一面通知前方检查站扣留甩客客车,一面用巡逻车将乘客送到服务区。被拦截的那辆客车拒不承认甩客,车上乘客一起揭穿了司机的谎言。

经检查,该车核载26人,竟然将14位乘客丢在高速路上。处罚后,民警们联系车辆将超员乘客转走。

(王哲 杨冰 张念胜)

在外有压力 在家无亲情

女“白领”海边服下药

晚报讯 虽然坐在办公室,拿着高薪水,但工作上的压力在家中不仅无法释放而且夫妻之间经常吵架或冷战,前天下午当常女士在石老人海边欲自杀时,被110民警救回。

30多岁的常女士,和丈夫一样都是“白领”一族,在驻青某货运公司任高级职员,收入高,但工作压力也大,所以回家总想释放一下。但丈夫不是忙于应酬就是回家一脸不高兴,两人因此经常发生争吵或冷战。27日下午,两人再次发生不愉快,随后常女士就独自开着轿车出门离家。丈夫武某

反复给常某打电话,但始终没人接,直到次日下午才接到妻子的电话说,已经服药准备自杀,今后再也没人会与他争吵了。

武某赶紧请电信部门的朋友了解妻子打电话的方位,确定在青岛大学以东区域,然后向崂山公安分局打了报警电话。半个小时后中韩边防派出所民警终于在石老人海滩上发现了常女士,此时常女士已无法自己站起来,意识模糊。随后武先生也开着奔驰轿车赶来,迅速将妻子送进医院急救。(周耀泉 王明)

守候三小时 截下假青啤



昨天上午9时,辽宁路工商所执法人员根据群众举报,在柜台路批发零售点守候3小时,将一辆满载假青啤啤酒的车辆扣留,查获假冒拉罐青啤185箱、瓶装青啤300瓶、崂啤180瓶,涉案总值2万余元。围观群众现场响起一片掌声。

目前,此案正在进一步调查处理中。工商部门正加紧追查假酒的来源,也希望市民能提供相关线索。

格宁 姗姗 长树 摄

自动售货机 月砸两三次



晚报讯 昨天清晨,莱阳路上的一台自动售货机的玻璃橱窗被人用砖头砸出一个大洞,罩在橱窗和商品之间的铁丝网被推了进去,城管执法人员已经赶到现场进行勘查,并联系了其主人——天津戈德青岛分公司。

据了解,这里的自动售货机地处沿海一线,靠近车站,附近有多家店铺,被砸的频率非常高,平均一月被砸两三次。目前分布在各商业街、风景区等黄金地段的自动售货机大都遭遇过类似破坏,售货机的数量也由6年前的1200台减少到不足400台。

(王哲)

维修费交了二百二,第二次又交三百八,可是——

芝火箭炮 越修越“哑火”

说:机芯等器件都很好,稍加修理用个七八年没问题。于是,吴女士花了上门服务费、检修费共220元进行修理。维修人员嘱咐吴女士,保修期一个月,并留下手机号。

一星期后 犯了老毛病

可电视好了一周后,又犯起老毛病:画面仍然上下抖动。于是,吴女士按照李师傅留下的电话向其说明了情况,他答复说找时间上门去看看,让吴女士在家等候。可几天后再无动静。随后吴女士再次打电话找到他,可得到的回答是近几天在外面很忙,让她再等。以后再打电话便失去了联系,吴女士

这一凑合就是近半年。

联系公司 又花三百八

到了12月份,吴女士想起临近春节要看春节晚会,于是按维修单上的电话联系到科大电子有限公司,公司却说单位没有这个人,问她是否是从社会上找的,后来又说他早已离开他们单位。公司说,因已过保修期,维修要交维修费。吴女士再次向维修人员询问有没有维修的必要。可维修人员同样答复:没问题,起码还能看七八年。吴女士为此又交了380元维修费。经过此次维修,电视却出现了以前没有过的情况:看着看着自动关机半小时,后又

会自动开机,电视再次被拉回公司修理。可近日,电视再次停摆——一点影也没了。

修来修去 夫妻起矛盾

“孩子现在已放假,春节又快到了,电视成了我家最大的烦恼,什么也看不了,为这我和丈夫吵过多次架,他埋怨我本来不修还能凑合着看,现在倒好,晚上在家只能大眼瞪小眼。”吴女士无奈再找维修公司,一名女工作人员却说,电视在他们那儿一直是好的,并答应她等技术人员过后再去看看。“唉,我现在真不知道是买台新电视呢,还是继续修下去?”吴女士犯愁地说。记者 王延滨



想看电视,可屏幕一点影像也没有。

“本来电视还能凑合着看,可让你找人一修,什么都看不见了!”近日,家住哈尔滨路上的吴女士受到丈夫不少埋怨,夫妻关系为此也略显紧张。眼看孩子放假、春节临近,可她家的东芝电视机却黑了屏。说起维修过程,吴女士是满腹怨言。

画面跳动 动了维修心

去年5月,吴女士家的东

芝电视画面有些抖动,她便通过服务咨询电话联系维修,服务台将科大电子有限公司能够维修电视的信息传给吴女士。这台29英寸的东芝火箭炮是1995年吴女士新婚花了近两万元购买的,后因生孩子一直住娘家,使用的时间并不太久,觉得坏了可惜,她便问上门服务的维修人员李师傅还能不能修,李师傅打开电视看后对她

第八届中国国际高新技术成果交易会专题介绍之二

“电内裤” 天价签约成交额突破 1.2亿



工作人员在现场展示电内裤

第八届中国国际高新技术成果交易会在深圳开幕 第八届高交会有30多个省市以及27所高校展出了一大批代表中国自主创新能力的科技尖成果。来自美国、英国等30多个国家和地区,共160多家海外企业参加了本届高交会。

一条“电内裤”在刚刚结束的第八届中国国际高新技术成果交易会上爆出特大新闻:来自东南亚、北美及中欧等地的客户都十分看好“电内裤”的市场前景,居然在展会期间签订单1.2亿元!

一位参与竞标的经理透露:很多国外企业参与了此次经销权的竞标,还有一些国家和地区的客户都提前付订金签下独家经销权,这使得很多客户抱憾而归。一个新产品居然被抢订成这样,在国内的展会上还是首次。行内人透露说:这个“电内裤”不是一般的内裤,它是将美国医院的先进技术在家医相结合的新发明,开辟了一种能在家中治疗前列腺的新模式!

据该产品的发明者唐信儒教授介绍,这种电内裤的真正名称为“元阳电裤”,它是采用

美国医院的电煲波先进技术,结合蒙古骑兵的药垫和中医穴位理论,从男性最重要的关元、会阴和肾俞三个穴位入手,全面解决元阳不足、气血阻滞或外染毒菌引起的前列腺病、性功能障碍等问题。

美国三大医院的测试负责人卡西教授介绍说,穿上“电内裤”的感觉很特殊,小腹、后腰和会阴部位有明显的热、涨感觉,很舒服!尤其是前列腺患者穿上“电内裤”后,困扰患者很多年的前列腺痛苦会一扫而光。每天穿戴“电内裤”30分钟,对于中老年人的性功能低下症状同样具有意想不到的效果。

唐教授对参加“第八届中国国际高新技术成果交易会”的成果很兴奋:参加这样的展会太有价值了!在展会期间我们就签了很多订单,国内、国外的都有。现在我们正在考虑扩

大产能,因为按目前签订的订单,自己的生产车间明显吃不消了。由于“电内裤”的核心部件就有三十七道工序,因此,一件“电内裤”的生产周期特别长。

一位泌尿科的专家谈到,“电内裤”这种发明之所以这么受关注,还在于它的特殊性。我们过去治疗前列腺疾病的手段就这么几种,在医院接受治疗,或者去药店买药。但“电内裤”的出现则给老百姓带来一种全新的选择:不打针、不吃药,只要在家每天穿着“电内裤”30分钟,就可以治疗前列腺疾病了。

笔者走访了市内几家大型药品销售店,一位药店负责人说,自从高交会报道见报后,已有几十名顾客到药店咨询“电内裤”,甚至留下联系方式要求来货通知。据反映,广大市民非常迫切地期待“电内裤”早日在我市上市。